

Ny brandplatform skaber straks nye leads.

“ Med Lars som facilitator og rådgiver har alle vores medarbejdere været med i en effektiv udviklingsproces, hvor vi først har fundet ind til vores basale værditilbud.

Efterfølgende har vi sammen med Lars' team udviklet en ny kommunikation, der straks har gjort os skarpere i salgsarbejdet og skabt flere leads. Det er uden tvivl en proces, som mange små og mellemstore virksomheder kunne have gavn af.

I vores markedsføring havde vi en tendens til at kigge indad på vores produkter i stedet for at kigge udad på de behov, som driver moderne landmænd til at overveje et automatiseret fodringsanlæg.

Ved at fokusere på at skabe et bedre liv på gården, giver vi landmanden et løfte, som virkeligt betyder noget.



Efter introduktion af ny brandplatform på hjemmeside og sociale medier har vi fokuseret på Norge og Sverige, hvor vi straks har skabt mange nye leads, og her oplever vi en stærk forståelse af, hvad One2Feed kan gøre for dem og deres familie. ”

Værditilbud: Den ansvarlige udfordrer

Kommunikation: A better life on the farm

Resultat: Hurtig og effektiv leadgenerering

Hans Scriver, CEO - One2Feed A/S

Kontakt Hans Scriver på **8757 2777** eller Lars Halskov på **2724 6264** for gennemgang af casen.



LARS HALSKOV 

Kommerciel forretningsudvikling | Effektiv marketing | Strategisk salg

E-mail: kontakt@larshalskov.dk Mobil: +45 2724 6264 Hybenparken 7 DK-8660 Skanderborg www.larshalskov.dk

**Let's
keep it
simple.**

Enkle metoder.
Hurtige processer.